



Kosten – wie viel möchte ich ausgeben? Was ist das Limit meines Budgets?

_____ Euro. Das ist meine Schmerzgrenze: _____ Euro

Welche Art von Auto möchte ich?

- Mini/Kleinwagen Kompaktwagen Kombi Cabrio SUV/Geländewagen
 Van/Minivan Nutzfahrzeug

Welcher Kraftstoff?

- Benzin Diesel Gas Eletro Hybrid

Brauche ich im Kofferraum viel Platz oder eher wenig Platz?

- Wenig Mittel Viel Platz

Was möchte ich in meinem neuen Auto, was ich an meinem alten Auto vermisst habe?

Wie viel PS braucht mein Auto?

- genügend um von A nach B zu kommen Hohe Leistung, viel PS

Sonderausstattungen

Die Top 10

- Klimaanlage Klimaautomatik Multifunktionslenkrad
 Tempomat Einparkhilfe Navi Sitzheizung
 Allradantrieb Xenonlicht Anhängerkupplung

Das ist mir besonders wichtig:

- Sicherheit Komfort Spritsparen
 Design Sondermodelle Modelwechsel

„Pflichtausstattung“ (z. B. Freisprecheinrichtung fürs Handy). Fragen Sie Ihren Verkaufsberater.

Must-Have! Worauf möchte ich nicht verzichten?



Mein Autohaus heißt: _____

Mein persönlicher Berater ist: _____

Notizen aus dem Beratungsgespräch:

Notizen von der Probefahrt:

Konfiguration. Los geht's, das könnte Ihr Auto sein.

Verkaufsgespräch:

Haben Sie über Zubehör und passende Reifen gesprochen?
Steht ein Modellwechsel an oder gibt es ein Sondermodell?

Herzlichen Glückwunsch zu Ihrem neuen Auto!

Bewertung: Das Empfehlungsportal **autohauskenner.de** aufrufen und in minutenschnelle eine Bewertung abgeben. Orientieren Sie sich dabei an Ihren Notizen. Helfen Sie anderen Kunden bei der Autohauswahl.